



MY GOVERNANCE

mygovernance.it

info@mygovernance.it



MY GOVERNANCE è il portale che raccoglie in un'unica area digitale tutte le Soluzioni di cui le Società hanno bisogno per una **gestione ordinata, tracciata, sicura e certificata** delle proprie attività.

MY GOVERNANCE è la Soluzione in cloud, accessibile da qualunque portale nel mondo, di MYGO S.r.l., la start-up innovativa creata dall'esperienza di manager di aziende multinazionali per **rivoluzionare** radicalmente le modalità di **gestione interna** delle Società, **migliorandone l'efficienza e la produttività**.

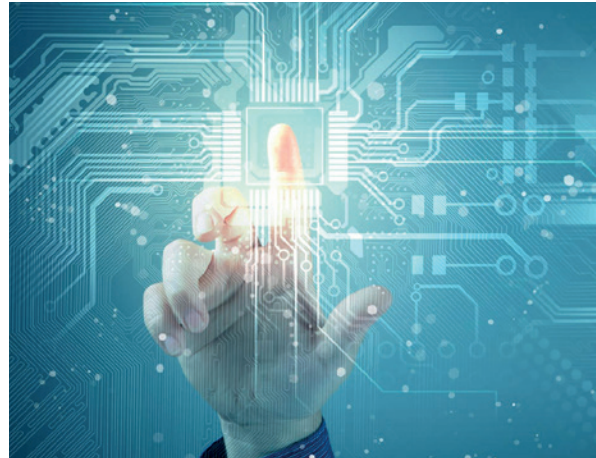
MY GOVERNANCE **trasforma al 100% il cartaceo**, le email interne, le scansioni e le approvazioni tradizionali nel modo più **semplice, veloce e sicuro**: tutti gli scambi documentali e i relativi processi approvativi tra le Società e i propri dipendenti, clienti e/o fornitori **diventano da manuali a digitali**.

MY GOVERNANCE **rivoluziona** il modo in cui viene gestita la governance aziendale; non solo un singolo momento, ma **tutto il processo documentale fra la Società e i terzi è digitalizzato**. MY GOVERNANCE è la Soluzione che fa dell'intuitività, semplicità e velocità i suoi punti di forza, per cambiare le regole del gioco rispetto ai software presenti sul mercato ed utilizzati nelle Società.



COMPETENZE DISTINTIVE

- Un TEAM completo ed altamente specializzato formato da Ingegneri, Avvocati, Economisti e Manager con comprovata esperienza.



TECNOLOGIA & INNOVAZIONE

- La tecnologia sviluppata permette di sostituire attività routinarie a costi assolutamente accessibili. La nostra tecnologia velocizza i processi aziendali sostituendo: approvazioni, firme, carta, email, fax, scansioni, archiviazioni e molto altro



MERCATO IN FORTE CRESCITA

- I prodotti sviluppati sono in perfetta sintonia con il trend della digitalizzazione, principio ispiratore della politica di MYGO.
- Inoltre, molte delle soluzioni offerte - fondamentali per le società - risultano inedite per il mercato.

TI SEI MAI CHIESTO QUANTO SPENDE UNA SOCIETÀ PER FARE **APPROVARE DOCUMENTI** AL SUO INTERNO?



ANCHE NELLE SOCIETÀ PIÙ STRUTTURATE SOLITAMENTE PER FAR CIRCOLARE ED APPROVARE UN DOCUMENTO SI USA:

E-MAIL

IL MITTENTE DEVE:

- Stampare tutti i documenti ricevuti
- Verificare chi ha risposto e chi no
- Sollecitare chi non lo ha fatto
- Archiviare il cartaceo nelle apposite cartelle o rinominare i documenti per archivio digitale

E IL RICEVENTE DEVE:

- Stampare il documento
- Completarlo nelle parti richieste
- Firmarlo per approvazione
- Scannerizzarlo
- Allegarlo alla e-mail
- Concepire la e-mail di risposta con l'allegato
- Rispedirlo al mittente

CARTA

CHE COMPORTA:

- Stampare una copia del documento per ogni destinatario
- Sottoporlo ai destinatari per chiederne la firma
- Collectare tutti i documenti
- Creare un elenco e spuntare man mano tutti coloro che hanno firmato
- Sollecitare a mezzo e-mail o telefono chi non ha firmato
- Archiviare il tutto
- Sollecitare nuovamente

OGNI FASE RICHIEDE
TEMPO
PER LE RISORSE COINVOLTE
E IL TEMPO RAPPRESENTA UN
COSTO
PER LA SOCIETÀ.



Il costo medio di un'ora di lavoro di un dipendente per la Società è di circa 40 €*, considerando stipendio lordo annuale, onere dei contributi previdenziali, costo di struttura ed ore effettivamente lavorate.

Ogni risorsa che si trova a dover approvare anche solo cinque flussi documentali l'anno, impiega all'incirca venti minuti al mese.

Il calcolo annuale viene da sé: 21min x 12mesi = 252 min/anno = 4,2h/anno | 4,2h/anno X 40 € = 168€ l'anno per dipendente

Applicando lo stesso principio, ogni risorsa HR o Legal preposta all'invio e al controllo dei flussi arriva ad impiegare all'incirca un'ora al giorno in queste attività per un totale di circa: 10.080,00 € l'anno per la Società.

*Fonte: <http://www.lavoro.gov.it/temi-e-priorita/rapporti-di-lavoro-e-relazioni-industriali/focus-on/Analisi-economiche-costo-lavoro/Documents/Impiegati-maggio-2016.pdf>



AZIENDA

1



ACCEDE

a MY APPROVALS tramite i/l propri/o Admin preventivamente individuati/o

2



CREA

- Documenti
- Policies/Procedure
- Informative
- Codici

3



INVIA

- A tutta la popolazione aziendale (incluse le sedi estere)
- Ad uno o più dipartimenti
- A specifici gruppi di utenti

UTENTE

4



RICEVE

link e credenziali di accesso tramite e-mail

5



ACCEDE

a MY APPROVALS nella sua pagina personale

6



ACCETTA

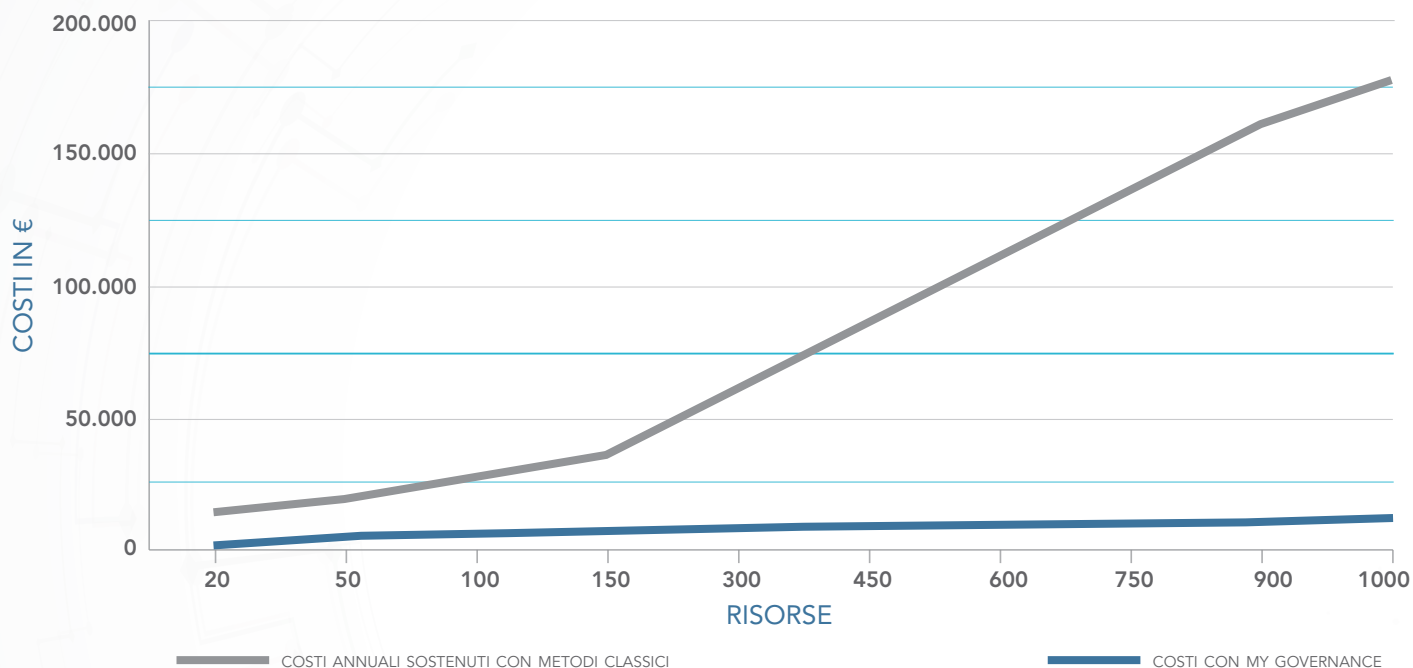
il documento

e chiude il processo

RISPARMIO CON MY APPROVALS



MY GOVERNANCE



BEST PRACTICE

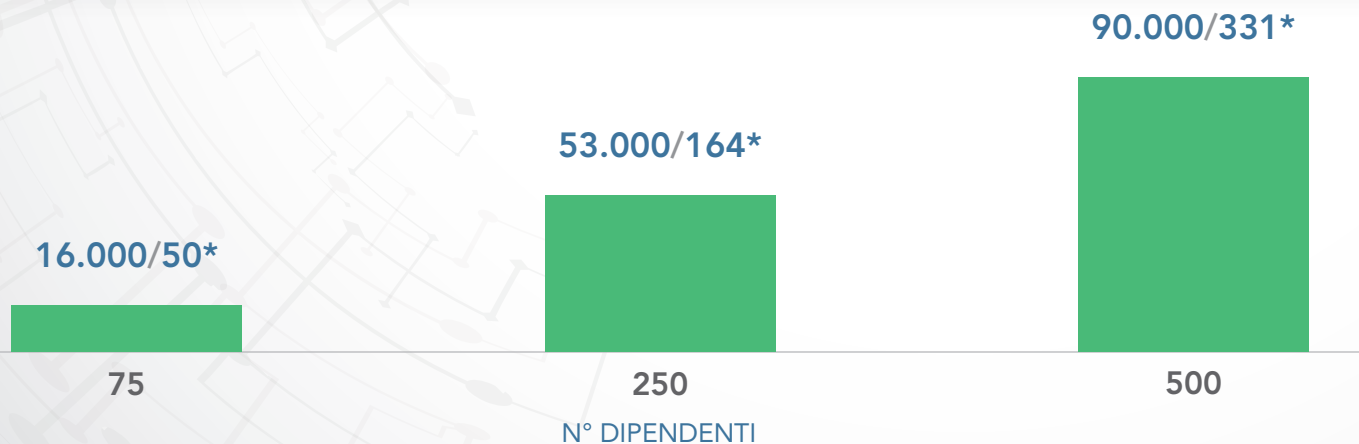
Un nostro Cliente in sole sei ore è riuscito con un solo invio di un documento a:

OTTENERE
708 approvazioni documentali

RISPARMIARE:
14.160 MINUTI
(circa 20 minuti a persona)

€ 9.204,00
(circa 13 euro a persona su una stima di circa 40 euro l'ora come costo totale per ogni singolo dipendente)

€/GIORNI LAVORATIVI



*Costo annuo stimato per il tempo dei lavoratori dedicato ad attività di compliance rispettivamente per piccole, medie e grandi Società

DA DICEMBRE 2017*: TUTTE LE SOCIETÀ DOTATE DI “MODELLO 231” SONO OBBLIGATE AD AVERE ALMENO UN CANALE DI SEGNALAZIONE INFORMATICO CHE GARANTISCA LA RISERVATEZZA DEL SEGNALANTE.



MY GOVERNANCE prevede l'add-on
“MY WHISTLEBLOWING”
la soluzione tecnologica
per le segnalazioni di illeciti in Società

Il sistema integrato di whistleblowing garantisce agli utenti inseriti in anagrafica/registrati per la singola segnalazione l'accesso ad un'area riservata per la segnalazione dell'illecito.

In perfetta compliance con la normativa recente, il Software garantisce la massima riservatezza dei dati del segnalante.

L'Organismo di Controllo (previamente individuato dalla Società) per visualizzare i dati del segnalante dovrà superare un percorso di doppia autenticazione.

UNA NOSTRA SOLUZIONE: MY WHISTLEBLOWING



MY GOVERNANCE

(IL SOFTWARE PER LE SEGNALAZIONI)

UTENTE

1



ACCEDE

alla sua pagina personale con le proprie credenziali univoche

2



CREA

la segnalazione seguendo i vari step e rispondendo alle domande preimpostate per una precisa e circostanziata segnalazione

3



INVIA

la segnalazione con un semplice click e in automatico viene coinvolto l'Organismo di Controllo

ORGANISMO DI CONTROLLO

4



RICEVE

un avviso via email con il quale viene avvertito che è stata creata una segnalazione

5



VALUTA

e richiede, se necessario, ulteriori informazioni nella apposita pagina di scambio comunicazioni

6



INIZIA LA PROCEDURA

Idonea alla valutazione della segnalazione; accede ai dati del segnalante solo tramite doppia autenticazione

GENERALE TENDENZA DI FORTE CRESCITA

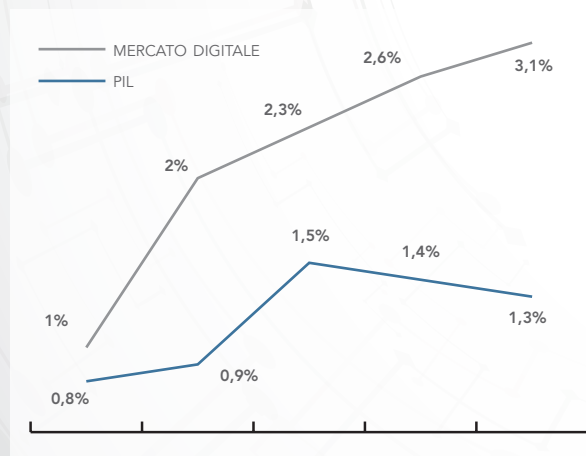
Il mercato digitale italiano nel suo insieme crescerà:

nel **2018** del **2,6%** a **70.524m€**

nel **2019** del **2,8%** a **72.524m€**

nel **2020** del **3,1%** a **74.792m€**

ad oggi sono **8.897** start-up innovative in Italia



INDUSTRIA 4.0
+ 19,3%

Il fenomeno Industria 4.0 ha espresso nel 2017 un mercato complessivo in **crescita del 19,3%** a 2184m€, di cui per il 56% in sistemi ICT (1219,2m€, **+18,1%**)

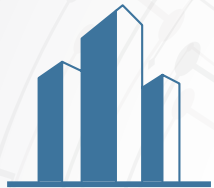
SOFTWARE E SOLUZIONI ICT +5.9%

Software e soluzioni ICT, hanno ulteriormente accelerato, raggiungendo 6.626m€ (**+5,9%**).

Cresciuto molto il software applicativo (4.892m€ **+8,8%**)

```

liczenie().words); S($inp_stats-unique).html(liczenie().unique); }); func
.val()); if (0 == a.length) { return ""; } for (var a = replaceAll("
a.length;c--) { 0 == use_array(a[c], b) && b.push(a[c]); } return b; } fu
a, a = a.replace(/+(?=/g, ""); a = a.split(""); b = [];
c.words = a.length; c.unique = b.length - 1; return c; } function use_u
&& b.push(a[c]); } return b.length; } function count_array_gen { var
= replaceAll(" ", b), b = b.replace(/+(?=/g, ""); inp_array = b
a = @; a < inp_array.length; a++) { 0 == use_array(inp_array[a], c) &&
length - 1].use_class = use_array(b[b.length - 1].word, inp_array);
; b = indexOf_keyword(a, ""); -1 < b && a.splice(b, 1); b = indexOf
b && a.splice(b, 1); return a; } function replaceAll(a, b, c) { retu
+ @, d = @; d < b.length; d++) { b[d] == a && c++; } return c; } functi
+) { } return @; } function indexOf_keyword(a, b) { for (var c = -1
function dynamicSort(a) { var b = 1; "-" == a[0] && (b = -1, a = a.
) * b; }; } function occurrences(a, b, c) { a += ""; b += ""; if (0
);) { if (f = a.indexOf(b, f), 0 <= f) { d++, f += c; } else { bre
mit_val").a(), a = Math.min(a, 200), a = Math.min(a, parseInt(h
mit_val").a()); update_slider(); function(limit_val); $("#word-li
").a(), f = parseInt($("#slider_shuffle_number").e()); function(
00f3\u00f3rand: " + f + "tops: " + d); var n = [], d = d - f, e;
splice(e, 1); } for (g = 0; g < c.length; g++) { b.unshift({use_wy
(b, void @); -1 < e && b.splice(e, 1); e = m(b, ""); -1 < e && l
c), b, "parameter" == b[c].c ? ($("#word-list-out").append('<li
><span class="count-word-list"></span></li>'); $("#word-list-
class="kw-word"> + b[c].b + '</span><span class="count-word-li
h.random(); d = b[e].void @; l = d && -1 == n.indexOf(d) &&
    
```



PER LE MULTINAZIONALI E PER LE PMI

Target iniziale di MY GOVERNANCE sono state le multinazionali, avendo da sempre, sia i soci che il team, lavorato in tali contesti.

Ma il potenziale è ben più ampio. Infatti, qualsiasi Società che abbia necessità di efficientare ed organizzare la propria governance in maniera più strutturata, può beneficiare di questa Soluzione, già a partire da 10 dipendenti.

ISTITUZIONI, ENTI LOCALI, UNIVERSITÀ, ASSOCIAZIONI, TRIBUNALI, STUDI PROFESSIONALI

MY GOVERNANCE non solo si rivolge al settore privato, ma è un sistema che va nella perfetta direzione della trasparenza e della tracciabilità dell'operato pubblico.

Per questo la Pubblica Amministrazione può trovare sicuro interesse e assoluta convenienza nell'utilizzo di MY GOVERNANCE.



IL NOSTRO MODELLO DI BUSINESS



MY GOVERNANCE

IL SISTEMA

VENDITA
DIRETTA

DISTRIBUTORI
*es. System
Integrators*

AGENTI



I RICAVI

LICENZE
ANNUALI
75% dell'importo

COSTI DI
ATTIVAZIONE
25% dell'importo

SERVIZI
AGGIUNTIVI
*es., formazione,
assistenza clienti,
redazione documenti e
procedure*

COMPETITORS vs MY GOVERNANCE



MY GOVERNANCE

SEGNALAZIONE ILLECITI

	REGISTRAZIONE TRAMITE TOKEN	DOPPIA AUTENTICAZIONE	POSSIBILITÀ CHAT CON SEGNALANTE ANCHE SE ANONIMO	NOTIFICA EMAIL ANCHE ANONIMA
MY GOVERNANCE	●	●	●	●
NAVEX GLOBAL	●			
UNIONE FIDUCIARIA	●	●		
BUSINESS KEEPER AG	●		●	

APPROVAZIONI DOCUMENTALI

	APPROVAZIONI CON UN CLICK	REMINDERS PERSONALIZZATI PER OGNI SINGOLO FLUSSO	ARCHIVIAZIONE DOCUMENTALE DIGITALE	CERTIFICAZIONE DELL'APPROVAZIONE
MY GOVERNANCE	●	●	●	●
ZUCCHETTI			●	
InfoCert	●		●	●
Wolters Kluwer			●	

I potenziali concorrenti non sono pochi; tuttavia siamo convinti che nessuno di loro offra un vero portale come MY GOVERNANCE.

Per questo possiamo confrontarci con loro solo su specificità di due software presi a riferimento per quanto di conoscenza ad oggi

MY GOVERNANCE raccoglie all'interno di una unica area digitale tutte le soluzioni che una azienda necessita, rendendole uniche sia per layout che per funzionalità.

IN MENO DI 1 ANNO



MY GOVERNANCE

ALCUNI DEI GRANDI BRAND CHE HANNO GIÀ SCELTO
LE NOSTRE SOLUZIONI



arper

AZIMUT | BENETTI
GROUP



imagine.it



il **Velino**AGV
Agenzia Giornalistica



G **inhouse**community

DIARI  DI UDINE

 **EVENTA**

 **QUOZIENTE GIOVANI**
Il blog degli innovatori

IL TEMPO

il **Fatto**
Quotidiano

il **FRIULI**.it

 **evensi**

TOP LEGAL

 **CIVIDALE**.COM
CIVIDALE
longobardi

prima ONLINE
Comunicazione

TRA I VARI INTERVENTI

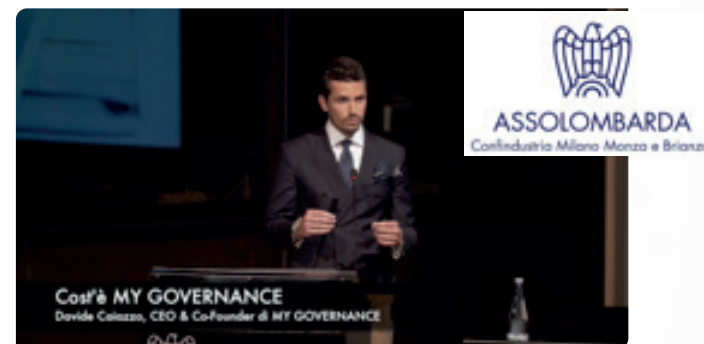


MY GOVERNANCE

(clicca sulle immagini e guarda i video direttamente su YouTube)



Giambina Bombassei HR Director BAUSCH+LOMB comment



AVIO HRC MY GOVERNANCE

GDPR e Whistleblowing: la soluzione pratica per adeguarsi
Roma, 3 luglio 2018

Case History: Avio
Intervento del dott. Stefano Bottaro
Human Resources Director Avio

Hewlett Packard Enterprise



Irene Picoiano Partner De Berti Jacchia My Governance

Hewlett Packard Enterprise

IL SOFTWARE PER L'APPROVAZIONE E LA TRACCIABILITÀ DEI DOCUMENTI



DAVIDE CAIAZZO
CEO & CO-FOUNDER

Tra i più giovani Responsabili Affari Legali di Italia.

Già Head of Legal Affairs and European Data Protection Responsible per un Gruppo Multinazionale Americano.

Con doti di leadership e visione innovativa guida MYGO verso il successo.



davide@mygovernance.it



LORENZO M. DI VECCHIO
CHAIRMAN & CO-FOUNDER

Senior Legal Manager & Global Compliance Officer di FENDI, è speaker a numerosi convegni e tavole rotonde in Italia e all'estero sui temi della Compliance.

Una sua intuizione porta alla creazione di una prima versione del software, poi sviluppata per essere commercializzata grazie alla visione di Davide



lorenzo@mygovernance.it

KEY PERSONS



MY GOVERNANCE



PIETRO GIORDANO

Chief Sales & Marketing Officer

20 anni di esperienza nei dipartimenti Sales & Marketing, di cui oltre 10 come Direttore Vendite e Marketing di società Multinazionali (Ericsson, HTC..).

In MYGO si occupa della gestione e dello sviluppo del mercato italiano ed internazionale.



pietro@mygovernance.it



FRANCESCO SCHINÀ

Chief Financial Officer

15 anni di esperienza in finanza, di cui la maggior parte all'estero, in primari fondi di investimento e banche d'affari. Ha conseguito un MBA presso il MIT, Sloan School of Management, Cambridge (USA).

In MYGO ricopre il ruolo di CFO, con particolare attenzione ai rapporti con gli investitori.



francesco@mygovernance.it



ROBERTO CAIAZZO

Chief Technology Officer

Pluriennale esperienza dapprima come sviluppatore e poi come Project Manager di importanti multinazionali in contesti tecnologici avanzati.

In MYGO detta le linee guida nella progettazione e realizzazione delle soluzioni tecnologiche e ne segue la relativa implementazione.



roberto@mygovernance.it



LA NASCITA

MYGO S.r.l. viene ufficialmente costituita e, attraverso i finanziamenti personali dei due soci fondatori, si dà inizio alle prime attività.

GLI INVESTITORI

MYGO, ancor prima di entrare sul mercato, raccoglie gli interessi di investitori privati che le garantiscono da subito un incremento del patrimonio iniziale.

IL TEAM

MYGO inizia a strutturarsi creando un team di professionisti tutti provenienti dai vertici di multinazionali.

LA RACCOLTA

Il Piano diventa ambizioso: diventare il portale dove le Aziende possono trovare tutte le soluzioni tecnologiche. Ecco perchè ricorre al crowdfunding con MamaCrowd.

DIC2017

FEB/APR2018

GIU2018

GIU2017

GEN2018

MAG2018

OTT2018

IL PORTALE

La prima release del portale MY GOVERNANCE viene consegnata per la fase di test e per le prime dimostrazioni

I CLIENTI

Il team di MYGO incontra decine di potenziali clienti, la quasi totalità società multinazionali e associazioni di categoria.

L'EVOLUZIONE

Viene rilasciato il 1° add-on MY WHISTLEBLOWING e dopo poche settimane già compete con i leader di mercato e acquisisce come clienti importanti realtà multinazionali.



14

**CONTRATTI
CHIUSI**

al 1° settembre 2018

16

**OFFERTE
INVIATE**

al 1° agosto 2018

8

**NEGOZIAZIONI
AVANZATE CON 5
DISTRIBUTORI
E 3 AGENTI**

7

**NUOVI SOFTWARE
IN FASE DI
SVILUPPO**

entro 2019

15

**12 CONVEGNI
TENUTI
3 CONVEGNI
PIANIFICATI**

entro 2018



IMPIEGO DELLE RISORSE



SCENARIO 300K
% di equity ceduta 9,09%



SCENARIO 100K
% di equity ceduta 3,23%





Per MY GOVERNANCE risulta **fondamentale il timing sul mercato**, per evitare l'ingresso di eventuali nuovi competitors e mantenere l'ormai acquisito vantaggio competitivo e tecnologico.

I fondi raccolti saranno utilizzati prevalentemente per **favorire la crescita**, tramite:

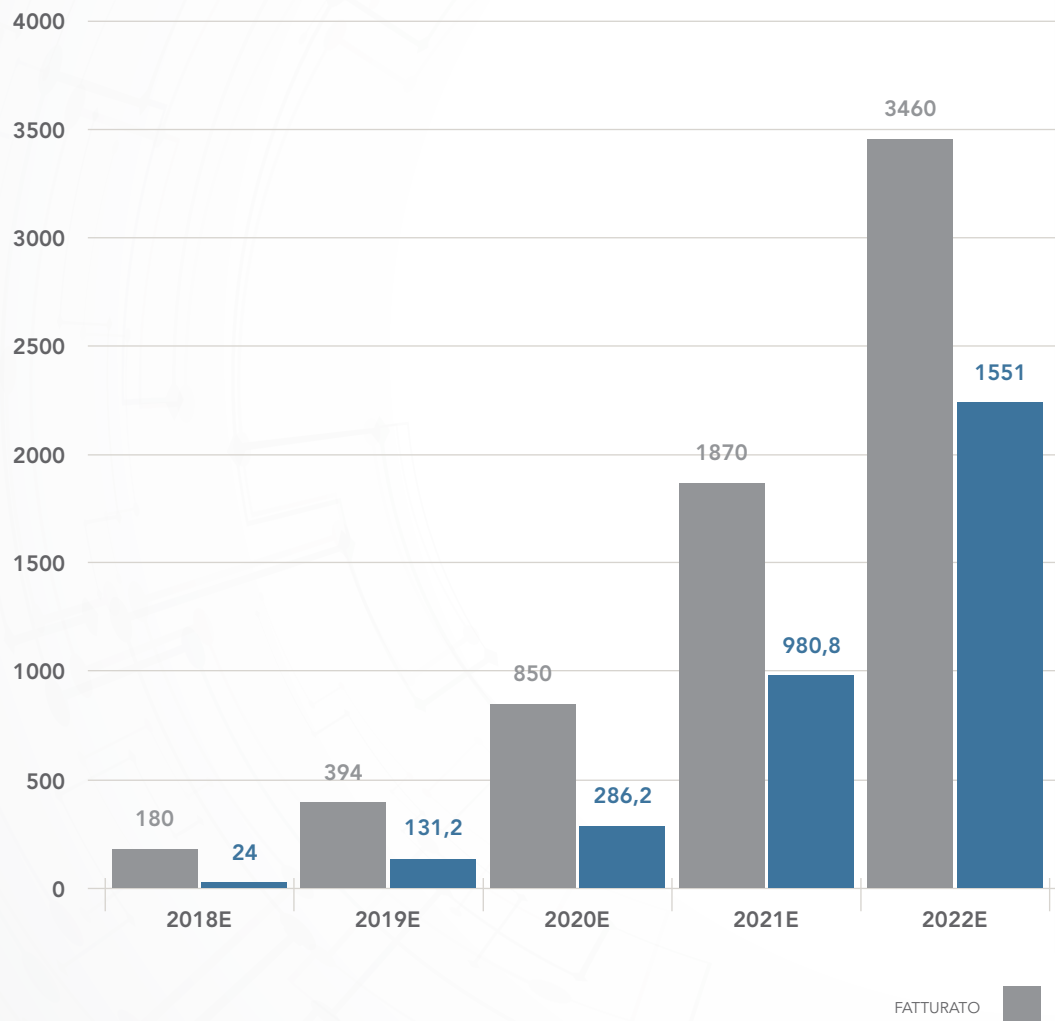
- **inserimento di figure altamente** qualificate nel team Sales e, a seguire, Marketing e Comunicazione Digitale, in continuità con quanto finora fatto dal Team;
- importanti e continui investimenti in **Ricerca e Sviluppo** per migliorare i prodotti esistenti;
- continua **realizzazione di nuove Soluzioni** già individuate e nella ricerca di altre;
- **sviluppo del mercato** nazionale ed internazionale, **investimenti** mirati **sui social** e sponsorizzazioni **eventi** strategici, quali fiere, convegni di settore (HR e Legal);
- **acquisizione** di nuovi **distributori** e **partner** strategici.

HIGHLIGHTS DEL BUSINESS PLAN

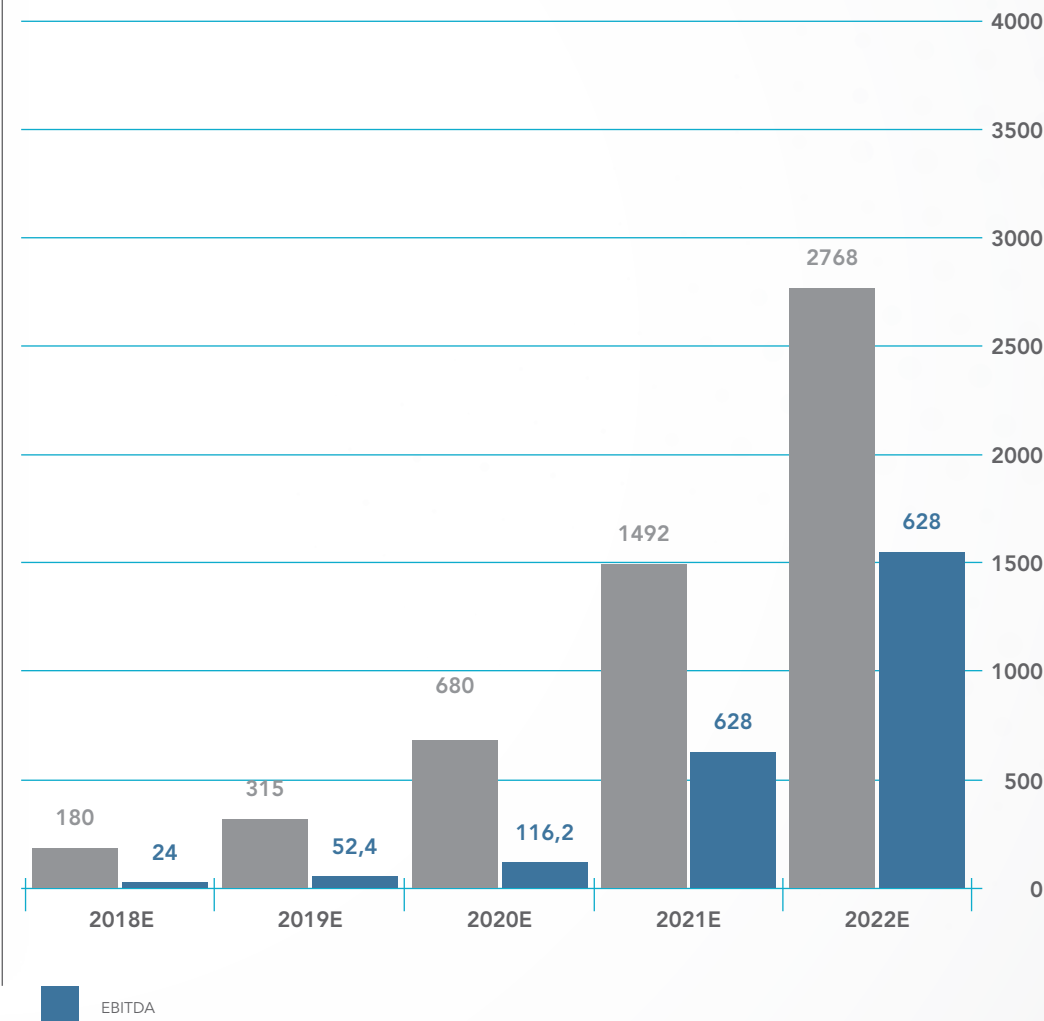


MY GOVERNANCE

AuCap € 300k



AuCap € 100k





LICENZE

N° 20 LICENZE NEL 2018

N° 450 LICENZE NEL 2022

PREZZO MEDIO SW

FEE INGRESSO: € 2.800,00

LICENZA ANNUALE: € 6.200,00*

**incluso manutenzione ordinaria, nuovi rilasci e assistenza*

FATTURATO 2018: € 180.000,00

FATTURATO 2022: € 3.500.000,00

INVESTIMENTI MKTG

3%

DEL FATTURATO ANNUO INVESTITO IN
ATTIVITÀ DI MARKETING E PROMOZIONE

INVESTIMENTI R&D

10%

DEL FATTURATO ANNUO INVESTITO IN
R&D

(prudenzialmente spese in conto economico)



SALARI E STIPENDI FISSI

**FINO AL 2019, SOLO 1 STIPENDIO FISSO:
DIRETTORE COMMERCIALE**

ca. **€60,000** annui

DAL 2020, ALMENO 3 STIPENDI FISSI:

AD

ca. **€115,000** annui

DIRETTORE COMMERCIALE

ca. **€ 80,000** annui

IMPIEGATO

ca. **€55,000** annui

VARIABILE

**COMMISSIONI DEL 15% DEL VALORE
DELLA FEE DI INGRESSO RICONOSCIUTE
ALLA FORZA VENDITA**

**COMMISSIONI DEL 20% DEL COSTO
ANNUO DELLA LICENZA RICONOSCIUTE
ALLA FORZA VENDITA**

EBITDA

2018: €28,000

CON CORRISPONDENTE MARGINE DEL 15%

2019: €131,000

CON CORRISPONDENTE MARGINE DEL 30%

2022: €2,000,000;

CON CORRISPONDENTE MARGINE DEL 55%

LA VALUTAZIONE PRE-MONEY DELLA SOCIETÀ SI ATTESTA A 3 MILIONI €

Questa valutazione è stata determinata in maniera conservativa rispetto al valore ottenuto utilizzando una media ponderata tra i seguenti **tre metodi valutativi**:

- 1** Secondo il metodo del **Discounted Cash Flow (DCF)** con Terminal Value si avrebbe un valore pre-money dell'Equity di ca. 24 milioni di euro.
Peso del metodo 5%
- 2** Il metodo del **Venture Capital** implica un Equity Value di ca. 3 milioni di euro.
Peso del metodo 85%
- 3** Il metodo delle **società comparabili** quotate implica un Equity Value di ca. 2 milioni di euro.
Peso del metodo 10%

ALTRI ELEMENTI CHE VALORIZZANO L'AZIENDA NON CONSIDERATI NELLO SVILUPPO DEL BP

ACQUISIZIONE NUOVI
DISTRIBUTORI

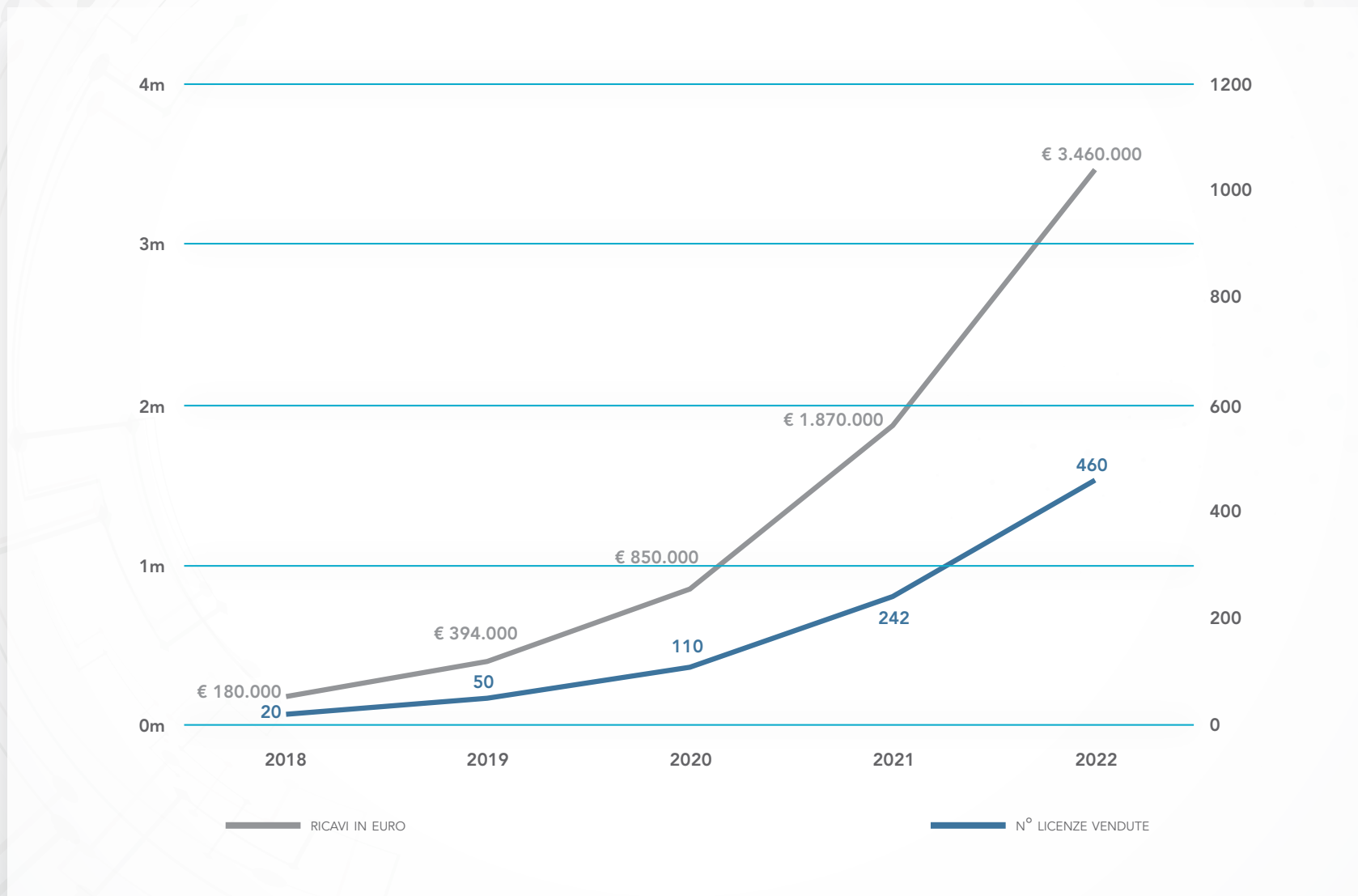
NUOVI
SOFTWARE

SVILUPPO
MERCATO ESTERO

FATTURATO PREVISIONE A 5 ANNI



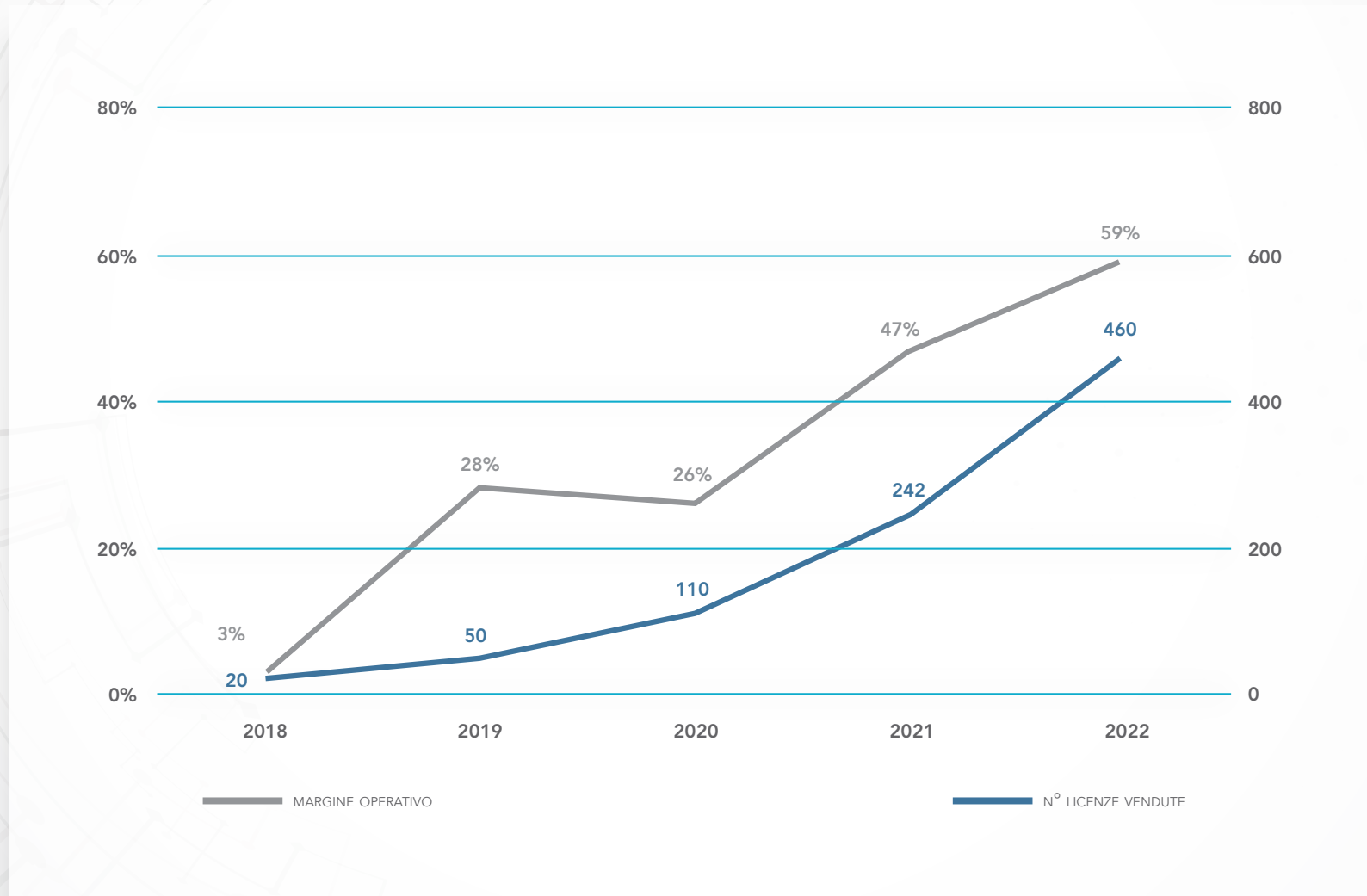
MY GOVERNANCE



MARGINE OPERATIVO PREVISIONE A 5 ANNI



MY GOVERNANCE





M&A

Integrazione con aziende leader di mercato nella progettazione, creazione e/o distribuzione di soluzioni tecnologiche per aziende multinazionali e/o enti pubblici.

CASH THE COW

Il nostro business ha un potenziale molto alto, potendo continuare a creare software e potendo sfruttare una importante leva operativa.

Una volta realizzata una Soluzione i costi di mantenimento sono minimi. Il nostro business model è facilmente scalabile, garantendo un'ottima generazione di cassa e quindi una remunerazione per gli investitori tramite stabili flussi di dividendi.



30%

Detrai il 30% dell'investimento sulle tue prossime tasse.



SCONTI PER I SOCI

PER INVESTIMENTI DA: 500,00€

SCONTO DEL 10%

su **1** soluzione della piattaforma MY GOVERNANCE

PER INVESTIMENTI DA: 500,00€

SCONTO DEL 15%

su **3** soluzione della piattaforma MY GOVERNANCE

PER INVESTIMENTI DA: 10.000,00€

SCONTO DEL 20%

su **TUTTE** le soluzioni della piattaforma MY GOVERNANCE

500,00€

Diventi socio di una startup innovativa in forte crescita e ad alta marginalità con un investimento minimo di 500,00€.



MY GOVERNANCE

...MAKE IT EASIER!

MYGO S.r.l.
Via del Corso, 92
Roma

mygovernance.it
info@mygovernance.it

(+39) 06.45214912